

Tenovis Portal V5**TENOVIS**

Tenovis aktuell

Happy Birthday Tenovis

Liebe Kolleginnen und Kollegen,

am 01.04.2000 sind wir als Tenovis offiziell an den Start gegangen. Zeit, wie ich meine, die vergangenen zwölf Monate einmal kurz Revue passieren zu lassen.

Seiner Zeit habe ich in meiner Antrittsrede angekündigt, dass wir unsere internen Prozesse radikal verschlanken, und das unternehmerische Denken in kleinen schlagkräftigen Truppen mit kürzesten Entscheidungswegen fördern werden.

Heute zwölf Monate später haben wir Tenovis von einem fertigungsorientierten TK-Anlagenbauer in einen kundenorientierten Lösungsanbieter und Dienstleister umgebaut.

Durch die

- Neuausrichtung der 14 europäischen Regionen
- Gründung der Geschäftsbereiche
- Umwandlung der zentralen Funktionen in interne Dienstleister, die ihr Angebot über Preis und Leistung rechtfertigen müssen und
- durch das geräuschlose Outsourcing verschiedener Fertigungsaktivitäten

haben wir die wesentlichen Schritte getan.

Wir haben allen Skeptikern zum Trotz ein erfolgreiches Geschäftsjahr 2000 absolviert, und spätestens seit unserem phänomenalen CeBIT-Auftritt weiß auch der Markt und der Wettbewerb, wer Tenovis ist und wofür Tenovis steht.

Wir alle wissen, dass der Prozess der Neuausrichtung noch nicht abgeschlossen ist und dass sich insbesondere das Zusammenspiel Business Units - Regionen noch bewähren muss. Doch wer hätte vor zwölf Monaten geglaubt, dass Tenovis in Internet-Speed seinem Anspruch gerecht wird, als erstes europäisches Unternehmen eine tragfähige Brücke zwischen Telekommunikation und Internet zu schlagen?

Wir haben in den vergangenen zwölf Monaten viel erreicht. Dafür möchte ich mich bei Ihnen allen recht herzlich bedanken. Ohne Ihre Mitarbeit und Ihr Engagement wäre unser erfolgreiches "Start-Up" gar nicht denkbar. Diejenigen unter Ihnen die der Tenovis-Story noch immer reserviert gegenüber stehen, fordere ich auf, sich einzubringen und an unserem Erfolg mitzuarbeiten. Es liegt nun in der Verantwortung von uns allen, den eingeschlagenen Weg konsequent weiterzuverfolgen und mitzuhelfen, dass möglichst viele Kunden in unser Haus kommen und auch bleiben. Für Sie bedeutet dies noch mehr Eigenverantwortung und noch mehr unternehmerisches Handeln.

Ihr Peter B. Záboji

TenovisKontakt: peter.zaboji@tenovis.com